

## Személyes bemutatkozó – Baukovácz Krisztina

Már közel harmincöt éve dolgozom vezetési tanácsadóként, nagy cégben vezetőként vagy kisebbben, sőt néha egyéni tanácsadóként, szakértőként is. Tudatosan léptem (át) erre a pályára, azóta sem bántam meg, bár eredeti szakmámhoz, az építészethez is vissza-vissza térek. Tanácsadóként folyton tanulhatok, állandóan új kihívásokkal találkozom, új emberekkel, problémákkal, használhatom a kreativitásomat és a rendszerszemléletemet. Szerencsés vagyok, megtaláltam a hivatásomat.



Tanácsadói pályafutásomat a MACON Finn-Magyar Vezetési Tanácsadó Rt.-ben kezdettem 1989-ben, mely az egyik első volt a hazai piacon, ahol kiváló vezetőktől tanulhattam, remek kollégák között ismerkedhettem a szakmával. Büszke vagyok arra, hogy sokukkal a mai napig együtt dolgozhatok, kiváló szakmai, sőt baráti kapcsolatunk megmaradt.

1996-ban a KPMG-hez kerültem, ahol felépíthettem az üzleti tanácsadói területet, hamarosan partnerként vezetve azt. A KPMG Tanácsadó Kft. létrehozásakor annak ügyvezetője lehettem. Kiváló munkakapcsolatom maradt a céggel, azóta is rendszeresen dolgozhatok velük.

2004-ben néhány KPMG-s kollégával hoztuk létre a Xellum Tanácsadó Kft.-t, ahol nemzetközi módszerek és tudás alkalmazásával, de sokkal rugalmasabban, egyedibb megoldásokkal segíthetjük ügyfeleinket. Bár ügyvezető vagyok, itt az időm még nagyobb része telhet valódi tanácsadói munkával.

Munkám során sokat segített többféle végzettségem, állandó tanulási kedvem. Építészként végeztem, majd esztétika diplomát szereztem, ezután lettem mérnök-közgazdász, majd a Budapesti Közgazdaságtudományi Egyetem és a London Business School közös angol nyelvű képzésen szereztem MBA diplomát. Azóta is számos hazai és nemzetközi szakmai képzésen vettem, veszek részt. Az elmúlt években tanítottam is, próbáltam így is átadni, amit megtanultam a szakmánkról. Fontosnak tartom, hogy a fiatalok is hasonló igényességgel, szakmaszeretettel induljanak el a pályán, reményeim szerint vezetőként is sokaknak sikerült ezt átadnom, a fiatalokat hivatásunkhoz kötni, tanítani őket és egyben tanulni tőlük.

A tanácsadói szakmának szüksége van erős szakmai képviselőre, gyakran öndefinícióra, a piaci szegmensek igényeinek követésére, etikai normákra, önképzésre, nemzetközi minősítésekre és azok megismertetésére, ezek segítségével érdekérvényesítésre.

Ezért vagyok már közel 30 éve a VTMSZ aktív tagja, különböző vezetői pozíciókban is, és ezért gondolom, hogy továbbra is segíthetek az új Elnökség munkájában, tapasztalataimmal, szakmaszeretettel, ismereteimmel, következetes, strukturált gondolkodásommal, vállalt feladataim megbízható teljesítésével, máig megmaradt nyitottságommal, kreativitásommal.

Fontosnak tartom, vagyis ahogy eddig is, a következő két évben is ezen dolgoznék:

- Minél több kollégát vonjunk be munkánkba, köztük egyre több fiatal is, legyen a tagságunk sokkal aktívabb, a vezetés pedig legyen nyitott az új igényekre, javaslatokra.
- Legyenek naprakész ismereteink a tanácsadói piac változásairól, az ügyfelek szolgáltatási igényeinek változásairól, az alkalmazható díjakról, a tanácsadói munkatársak motiválására alkalmas eszközökről. Ehhez a felméréseket, elemzéseket továbbra is szívesen készítem.
- Aktív kommunikáció, a tagjainkkal, a szakmával, a social media és egyéb eszközök használatával.
- Tagságunk, potenciális tagságunk egyes szegmenseinek megfelelő értékajánlat kialakítása, ennek a VTMSZ működésébe illesztése, amikor szükséges, alapszabályunk és egyéb szabályozási dokumentumaink frissítése.

